

EDITORIAL

IMACEC DE ABRIL: MÁS EXIGENCIAS PARA CRECER

El Imacec de abril llegó con malas noticias. Tras registrar una caída de 1,2% respecto de igual mes del año anterior, el dato resultó peor de lo que anticipaba el mercado, lo que obliga a revisar con más cuidado las perspectivas de crecimiento para 2026. El resultado, sumado a la contracción de 0,5% que anotó la economía durante el primer trimestre, ha reubicado las expectativas de expansión del Producto en torno 1,5%, en la parte más baja del rango estimado por el Banco Central para este año.

El principal responsable del desempeño de abril fue la minería, cuya producción se desplomó 11,8% en 12 meses, debido a problemas operacionales y climáticos, y a una base de comparación inusualmente alta, lo que exacerbó el efecto estadístico. Aun así, una caída de esta magnitud refleja el estancamiento estructural de un sector que sigue siendo el principal motor de la economía. En el resto de sectores, el panorama tampoco fue tranquilizador. El Imacec no minero apenas creció 0,4% anual y en términos desestacionalizados no registró variación respecto de marzo. Y aunque el comercio anotó un alza de 2,1% anual impulsado por el sector automotor y las ventas en línea, exhibió una contracción mensual de 1%, al eliminar la estacionalidad. Los servicios, en tanto, solo crecieron 0,8% anual.

Detrás de estas cifras hay factores que van más allá de los datos sectoriales. El año comenzó con perspectivas relativamente favorables, pero el shock del precio del petróleo generó una incertidumbre global que, vía expectativas, se filtró en las decisiones de inversión y consumo de abril, postergando gastos y proyectos lo que ha impactado la actividad.

Y como problema de fondo está el desempleo. Tras 40 meses con tasas sobre 8% y una alta informalidad, sus efectos sobre el consumo no se limitan a los segmentos más vulnerables de la población. Cada vez más, trabajadores con mayores niveles de calificación están siendo afectados por la pérdida o precarización de empleo, lo que compromete el consumo de un estrato que históricamente había actuado como amortiguador de ciclos. Cuando el deterioro del mercado laboral se extiende hacia la clase media y los trabajadores calificados, la demanda interna pierde un sostén relevante.

De allí la relevancia del dato de abril, pues aunque se explica en parte por factores transitorios, muestra la realidad de una economía estancada, que hace necesario ampliar la búsqueda

Recuperar el dinamismo económico requerirá una agenda más amplia que la actualmente presente en el debate público.

de nuevas fuentes de dinamismo. Es difícil que una sola herramienta pueda revertir años de bajo crecimiento. En este marco, la tarea de crecer más de 2% este año dependerá tanto de que el plan de reconstrucción impulsado por el gobierno pueda llevarse adelante, como

de la implementación de una agenda laboral más ambiciosa, y del reimpulso de nuevas áreas de crecimiento. El anuncio de un bono de \$ 30 mil por hijo menor de 13 años para las familias más vulnerables es, sin duda, valorable, pero se requieren además programas permanentes de apoyo al empleo. Entre ellos, el proyecto de ley de sala cuna universal, para el cual el gobierno ha anunciado indicaciones, es clave para la incorporación de un alto potencial de mujeres al mundo del trabajo. Y, del mismo modo, retomar una agenda de apertura económica de segunda generación, que vuelva a posicionar al comercio exterior como motor de crecimiento, puede ser otro de los ejes de una recuperación más sostenible.

LA COLUMNA DE...



JUAN IGNACIO BRITO
PROFESOR FACULTAD DE COMUNICACIÓN E INVESTIGADOR DEL CENTRO SIGNOS, U. ANDES.

La nueva derecha latinoamericana

Una nueva derecha emerge en América Latina. Una que es crítica de los partidos y liderazgos tradicionales del sector y que considera que su misión principal es detener el avance de la izquierda radical. Es polarizadora y no busca contemporizar, sino la ruptura de un orden que, en su opinión, ha permitido el avance cultural y político del progresismo y ha cedido ante el desorden y la violencia.

El colombiano Abelardo de la Esperiella representa la última versión de esta nueva derecha, que ya tiene exponentes claros en el salvadoreño Nayib Bukele, los brasileños Jair y Flávio Bolsonaro, el ecuatoriano Daniel Noboa, el hondureño Nasry Asfura, el peruano Rafael López Aliaga, el dominicano Luis Abinader, el panameño José Raúl Mulino, el argentino Javier Milei, los costarricenses Rodrigo Chaves y Laura Fernández, el boliviano Rodrigo Paz y el

chileno José Antonio Kast.

Aunque cada uno ascendió en virtud de realidades y oportunidades únicas, resulta posible identificar rasgos comunes entre ellos. Todos enarbolan la restauración de la autoridad como causa política central e identifican tres temas como prioritarios de su agenda política.

El principal es la inseguridad. Con una tasa de 17,6 homicidios por cada cien mil habitantes, América Latina es, por lejos, la región más peligrosa del mundo. Esta realidad ha provocado que los liderazgos que prometen mano dura capten apoyo ciudadano. Varios de los líderes de la nueva derecha regional han puesto el foco en la lucha contra la delincuencia. El caso de Nayib Bukele es el más llamativo, pero está lejos de ser el único: antes de llegar a la presidencia de Panamá, Mulino fue un popular ministro de Seguridad, mientras que el ecuatoriano Noboa puso a su país en estado de conflicto armado interno apenas asumió el cargo.

La inmigración es otro asunto que atrae la atención de los dirigentes de la nueva derecha. Buena parte del respaldo al reelecto mandatario dominicano Abinader se basa en las medidas que ha adoptado para frenar la llegada de haitianos, mientras que una de las primeras medidas del chileno Kast fue cavar una zanja en la frontera norte.

La recuperación económica es el último

tema que moviliza a la nueva derecha. Es el caso del argentino Milei y del boliviano Paz, que heredaron condiciones económicas de extrema fragilidad, así como una de las promesas fundamentales de De la Esperiella en Colombia. Tal como muchos de sus colegas de la nueva derecha, este propone reducir el déficit, disminuir la regulación, bajar impuestos y relanzar el crecimiento económico como objetivos cruciales de su gestión.

De manera paradójica, la irrupción de la nueva derecha, su discurso populista polarizador y su arrastre electoral constituyen una consecuencia directa de los fracasos del Socialismo del Siglo XXI y la izquierda radical. En Honduras, Ecuador, Argentina, Perú, Chile y Bolivia, por nombrar solo algunos, el auge de la nueva derecha se entiende como una respuesta al colapso de experimentos de izquierda que terminaron mal, provocaron desorden (incluso violencia en algunos casos), generaron riesgos económicos y fueron incapaces de combatir la criminalidad. Así, el predominio actual de la nueva derecha está íntimamente ligado a la manera en que se comportó en el poder buena parte de la izquierda durante las últimas décadas en América Latina. Aunque resulta imposible por ahora saber si la nueva derecha será un ave de paso o si se consolidará como una tendencia duradera, es un fenómeno de alto impacto, digno de estudio y atención.

TRIBUNA LIBRE



FELIPE ROSSÉ
SOCIO WMG ABOGADOS

La ventana tributaria que está obligando a ordenar la sucesión familiar

Durante las últimas semanas, el debate tributario ha estado marcado por las medidas incluidas en el proyecto de reconstrucción del Gobierno. Entre ellas, una de las que más atención ha generado en el mundo empresarial es la posibilidad de establecer incentivos transitorios para facilitar procesos de donación y proyección patrimonial.

Más allá de la discusión política o el énfasis recaudatorio de la medida, lo cierto es que este escenario está provocando algo poco habitual: muchas familias empresarias están revisando estructuras sucesorias y patrimoniales que llevaban años postergadas.

En nuestra experiencia, el aumento de consultas no responde solo al interés por aprovechar una eventual rebaja tributaria. Esta contingencia está funcionando como un catalizador para abordar conversaciones que suelen aplazarse indefinidamente, sobre cómo asegurar la continuidad del negocio, ordenar la transición entre generaciones y evitar futuros conflictos familiares o societarios.

En Chile, la planificación sucesoria aún se enfrenta tarde. Muchas veces se activa a partir de contingencias complejas, eventos inesperados o cuando las alternativas son más limitadas y costosas. Sin embargo, las empresas familiares más sólidas entienden que la continuidad del negocio requiere una evaluación permanente, no reactiva. Y esto es particularmente relevante en un país donde gran parte de las compañías son empresas familiares, muchas de las cuales enfrentan procesos de transición generacional.

En ese contexto, las actuales ventanas tributarias en discusión en el Congreso pueden ser una oportunidad relevante para ordenar estructuras, anticipar procesos de transferencia patrimonial y fortalecer la gobernanza familiar. En suma, un canal evidente de robustez, continuidad y crecimiento económico. Por ello, sería un error reducir esta discusión solo al ahorro de impuestos o el beneficio de unos pocos.

Los procesos sucesorios mal estructurados suelen tener efectos económicos que van mucho más allá del patrimonio familiar. En muchos casos, terminan afectando la operación de las compañías, frenando decisiones estratégicas o generando disputas que impactan directamente en el empleo, la inversión y el desarrollo económico. Por lo mismo, es interesante observar cómo esta discusión está cambiando también la forma en que muchas familias empresarias abordan estos temas. Lo que antes se veía como una conversación incómoda o postergable, empieza a entenderse como parte natural de la gestión estratégica del family office.

Las ventanas tributarias son, por definición, transitorias. Pero las decisiones patrimoniales relevantes rara vez deberían tomarse únicamente por urgencia legislativa o contingencia política. La verdadera lección es otra: las empresas familiares que logran proyectarse son las que entienden que la planificación sucesoria no es un evento excepcional, sino un proceso permanente para la unidad y el crecimiento económico.

GRUPO DF

DF LIVE OFMS DF SUD DF SERIAL CAPITAL ED ED

Director: José Tomás Santa María; **Subdirectora** Paula Vargas; **Gerente General y Representante Legal** Luis Hernán Browne; **Dirección** Edificio Fundadores, Badajoz 45, piso 10, Las Condes, Fono: 2 23391000 e-mail: buzondf@df.cl; **Servicio al cliente:** Fono: 2 23391047, Lunes a Jueves de 08:00 a 18:00, Viernes de 08:00 a 17:00 hrs. / e-mail: servicioalcliente@df.cl **Impreso por** Gráfica Andes Limitada, que sólo actúa como impresor. Se prohíbe la reproducción total o parcial de los contenidos de la publicación.

Los correos deben dirigirse al e-mail buzondf@df.cl el diario se reserva el derecho de seleccionar, extraer, resumir y titular los correos publicados. Los artículos incluidos en LAS COLUMNAS DE OPINIÓN son de exclusiva responsabilidad de sus autores y con excepción del editorial no representan, necesariamente, la opinión de Diario Financiero.